

～定番販促方法との差別化を図る！他店が思いつかない方法で差をつける～

# 販促アイデアをザクザク生み出す方法

同じような商品やサービスが溢れる今、お客様に選んでもらうためには販促活動が欠かせません。しかし現実、販促方法も似通ったモノで溢れ、差別化が難しい状況にあります。この状況から抜け出すために必要なモノ、それはあなたの中に眠る創造力以外にありません。さらに販促にとって大切な事は、商品の良さを伝える事ではなく、関わり方をデザインすることです。これからの時代、ピラ配りや割引券をつけても、お客様の興味は引けません。商品との関わり方をデザインし、自店だけの販促方法でお客様に足を運んでいただきましょう。

## 《主な講座内容》

- あなたの販促方法にお客様は飽きている
  - ・定番アイデアでお客様は振り向かない
  - ・効果の高い販促アイデアの事例紹介 他
- ついやってみたくなる体験が決めて
  - ・五感への働きかけが決めて
  - ・心の中のくすぐる場所が決めて 他
- 販促アイデアをざくざく生み出す方法
  - ・思い込みを取り去れば面白いアイデアに辿り着く
  - ・【ワーク】思考テストを通して「思い込み」を炙り出す 他

## 《講師プロフィール》

エマーゼンス・ジャパン合同会社

はまだ ようすけ  
代表 **浜田 陽介 氏**



スタッフの生産性を上げる思考法を教える専門家。1976年生、高知県出身、法政大学工学部卒。金融のシステムエンジニアとして論理的思考力(左脳思考)を磨いた後、ゲームディレクターとして創造的思考力(右脳思考)を磨き、両方の現場を最前線で経験。両極端な業界から掴んだリソースを融合し、『スタッフの生産性向上、アイデア力強化』のノウハウ提供を行なっている。2017年より人材育成事業を立ち上げ、2018年にエマーゼンス・ジャパン合同会社を設立。現在までに企業研修、コンサルティング、個人向けセミナーなど、1000人以上に行ない、成果を上げている。

参加  
無料

日時 **令和4年7月28日(木) 13:30~15:30**

場所 **西条商工会議所 本所 4階大ホール**  
(所在地: 西条市朔日市779-8)

受講方法 ※会場視聴及びオンライン視聴を併用したセミナーです。  
①西条商工会議所会場での受講  
②オンラインでの受講(zoomを使用)



## ＜セミナー受講に関する留意事項＞

- オンラインで受講される方は、インターネットへの接続と音声出力が可能なPC、スマートフォン等をご用意ください。
- 事前に主催者よりメールでZoom招待のURLをお送りします。(資料は、前日までにお送りいたします。)
- オンライン受講「ZOOM」の当日受付は、セミナー開始30分前より行ないます。
- 会場で受講される方は、受付時の検温(非接触型)、手指の消毒、マスク着用等、感染予防対策にご協力をお願いします。
- 測定時に37.5度以上ある方は、ご参加をお断りさせていただく場合がございます。
- 当日、発熱の症状がある方はご出席をご遠慮ください。
- 上記内容は、新型コロナウイルス感染症の拡大状況により開催方法を変更する場合があります。

## 《申込方法・お問合せ先》

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX(電話も可)、メールにてお申込みください。

※オンライン受講ご希望の方は、受講申込書にメールアドレスをご記入ください。

西条商工会議所 本所 TEL:0897-56-2200 FAX:0897-56-2206  
東支所 TEL:0898-64-5000 FAX:0898-64-0757  
e-mail info@saijocci.or.jp

7/28(木)開催 販促セミナー受講申込書 ※このままのサイズでFAXして下さい。

西条商工会議所 行(FAX 0897-56-2206)

令和4年 月 日

事業所名		電話	
所在地		FAX	
受講者名		受講方法	会場・オンライン
メールアドレス	※オンライン受講ご希望の方は、以下メールにご連絡致します。		