

◆経営安定セミナーのご案内◆

差別化の図りにくい、あらゆる業種に必須！営業トーク不要！

最強営業
販促ツール

やり手の相棒『しゃべる名刺！』

～自社の強み・商品の強み・社員自身の強みを引き出す～

営業活動で必需品の名刺がしゃべり出す？もちろん実際にしゃべる訳がありません。

しゃべる名刺とは、商品やサービスを、事業主や経営者、営業マン以上に伝えてくれる名刺のことです。

それには名刺に、何を、どのように記載すればよいのでしょうか？あなたの代わりに相手に伝えてくれる、小さくてかわいいけど、やり手の相棒です。すでに、あらゆる業界で成果を出し続けています。

是非！この機会に皆様多数のご参加をお待ちしております。

※しゃべる名刺！といっても、実際に紙がしゃべる訳ではありません。



日時

平成28年11月17日(木)

10:00～12:00

会場

西条商工会議所 3階 研修室



講座内容

- 顧客がモノを買うときの判断基準とは
- 販路開拓に必要な3つの要素
- 新規開拓の3つの方法
- ゼロから1を生み出すプロセス
- SNS活用のポイント
- 製造業の販促成功事例大公開
- 共感・感動を生む営業に必要な事とは？

受講
無料

【主催】西条商工会議所 中小企業相談所

《申込先・方法》 下記申込書に必要事項をご記入の上、

FAXまたはTELにてお申し込みください。(電話連絡可)

西条商工会議所 本所 TEL:(0897)56-2200

西条商工会議所 東予支所 TEL:(0898)64-5000

理想は“経営の赤ひげ先生”
ソウルプロダクツ 代表
なかの たかし
中野 貴史 氏

1966年大阪市鶴見区出身。大手機械メーカーの子会社で、素人集団だったデザイン部を社内成長率No.1に育て、部内の専属営業を抜き、トップの売上を上げる。その後、上京し、「コネ無し、金無し、仕事無し」の状態で起業。

家のローンとゼロ歳の子供を抱えながら、無収入のどん底で暗中模索の結果「言霊名刺」を発明し、ビジネスを軌道に乗せる。

FAX:(0897)56-2206

FAX:(0898)64-0757

FAX 0897-56-2206

11/17(木)開催セミナー「しゃべる名刺！」受講申込書

事業所名		業種	製造・建設・小売・卸売・サービス・飲食・その他
所在地	〒 -	TEL () -	FAX () -
受講者名	②	②	③

※ご記入いただいた個人情報につきましては、本講座開催における本人確認、参加申込書作成及び講習会に関する連絡の目的のみ使用いたします。